

序号	问题类别	提问内容	回复内容
1	业务拓展	根据公开的新闻，同为广东壁挂炉企业的羽顺壁挂炉，连续中标河北石家庄、邯郸邯山区、山西阳泉、河南汤阴、山东淄博等地区煤改气工程壁挂炉，在手未完成订单量达 36 万台，11 月份建成新生产线后产能达 100 万台。而反观迪森的小松鼠壁挂炉，虽然公司一直号称为行业第一品牌，但在公开的渠道没有看到迪森中标任何大的地区煤改气工程。同行业都在抢占市场、努力做事，而公司的高管最近却在忙着减持公司股份，请公司给个解释？！！	您好，感谢您对公司的关注！公司凭借过硬的技术和品牌优势、品质优势、五星级的服务优势、市场开发优势，积极布局和抢占煤改气市场。截至目前，公司旗下“小松鼠”壁挂炉已在石家庄市、廊坊三河市、廊坊霸州市、廊坊永清县、廊坊固安县、廊坊香河县、廊坊大城县、保定市、保定高碑店市、保定徐水区、邢台桥东区、邢台隆尧县、天津武清区等多地中标。公司管理层对未来发展充满信心，公司将继续积极参与到北方地区冬季清洁取暖市场，谢谢！（2017-10-16 17:21:44）（已审核）
2	业绩	公司是否会发布三季度业绩预报？	您好，感谢您对公司的关注！公司已按照深交所相关规定披露公司 2017 年前三季度业绩预告，敬请关注，谢谢！（2017-10-16 17:20:59）（已审核）
3	项目进展	公司壁挂炉产能不是 70 万台？现在就满负荷生产了？	您好，感谢您对公司的关注！目前公司壁挂炉已满负荷生产。谢谢！（2017-10-16 17:20:40）（已审核）
4	业绩	请问贵公司的订单情况多久公告一次？第三季度订单情况公告时间是什么时候？	感谢您对公司的关注！为及时、有效、公平地向市场传递公司业务开展情况信息，提高公司透明度，公司自 2017 年一季度起以季度为单位对外自愿性披露业务订单的实施及进展情况，2017 年第三季度订单情况预计将于 10 月披露，谢谢！（2017-09-26 10:08:55）（已审核）
5	其他	公司员工持股为何那么长期？	感谢您对公司的关注！公司核心合伙人持股计划存续期为 6 年及 8 年，体现出核心层对公司未来长期发展的坚定信心，有利于公司中长期战略目标的实现，实现公司利益、股东利益、合伙人利益的高度统一，符合公司及全体股东的利益。谢谢！（2017-09-19 17:34:39）（已审核）
6	股东名册	请问，截止 9.15 日公司股东人数是多少？谢谢	感谢您对公司的关注！截至 2017 年 6 月 30 日，公司股东数量为 12,253 位，9 月 30 日股东数量将于第三季度报告中披露，敬请关注，谢谢！（2017-09-19 17:34:16）（已审核）
7	股价、市值	公司股东之一李祖芹在 7 月底增持股份时表示，当前股价严重低估，未能充分反映公司真实价值。请问，公司股价达到多少才未被低估，另外 2017 年至 2019 年这三年净利润复合增长率能达到	感谢您对公司的关注！我们关注到公司股价较为稳健，公司业绩呈现持续稳定增长态势。公司业绩情况以公司定期报告为准，敬请关注，谢谢！（2017-09-15 14:37:34）（已审核）

		30%以上吗? 谢谢!!!	
8	业务拓展	9月13日发改委住建部等四部门联合发布了《关于推进北方采暖地区城镇清洁供暖的指导意见》, 请问这一指导意见对公司影响如何?	感谢您对公司的关注! 随着北方清洁取暖政策的持续推进, 对公司B端及C端业务发展构成中长期利好, 公司将积极抓住政策机遇, 提升经营业绩, 谢谢! (2017-09-15 14:36:47) (已审核)
9	业绩	三季度已经接近尾声, 能否大概介绍一下三季度的订单情况? 煤改气方面, 国家还会有新的政策出台吗?	感谢您对公司的关注, 三季度的订单情况将于10月初进行披露, 敬请关注! 公司将持续关注国家政策, 积极把握政策机遇, 谢谢! (2017-09-15 14:28:36) (已审核)
10	业绩	请问公司有没有中标雄安乡村以上级别的煤改气项目?	感谢您对公司的关注! 公司积极布局包括雄安新区在内的河北市场, 并取得良好效果, 2017年上半年, 小松鼠壁挂炉在石家庄市、保定市、廊坊市、邢台市等地区均已中标, 总订单量同比增长353%。谢谢! (2017-09-15 14:45:16) (已审核)
11	其他	再次提醒公司, 你们董秘办和机构的沟通方式, 有问题。不要和gm基金搞到一起, 一般情况下是没用的, 要找基石投资者。建议利用外脑, 多请教下资深的咨询机构和投行, 都是很成熟的做市值套路, 跟着做就可以。	感谢您对公司的关注与建议! 公司一直重视投资者关系管理工作, 通过路演、互动易、电话等多种方式与投资者进行交流, 积极对市场进行价值传递, 公司将在合规的基础上加强与券商及基金机构沟通, 谢谢! (2017-09-15 14:28:12) (已审核)
12	股价、市值	公司的经营状况在上升趋势里, 不知道公司认为的合理估值的多少钱, 探讨下。	感谢您对公司的关注! 我们关注到公司股价较为稳健, 公司业绩呈现持续稳定增长态势。公司将积极通过多种方式传递公司价值, 并持续提高经营业绩回报投资者, 谢谢! (2017-09-15 14:27:53) (已审核)
13	业务拓展	我们注意到公司B端业务今年出现大幅增长, 但相对于煤改气总市场而言, 公司的B端业务体量还不是很大。如果单纯依靠自有资金或者银行贷款, 可能比较难实现跨越性增长。请问公司是否有借助PPP或者产业基金的方式发展B端业务的计划? 如果暂时还没有, 可否向董事会建议就此方向开展可行性研究?	感谢您对公司的关注和建议! 随着国家煤改气政策的实施, 公司2017年上半年订单情况良好, 公司将根据业务发展情况, 通过多种方式进行业务开展, 谢谢! (2017-09-11 17:15:59) (已审核)

14	合作模式	<p>9月1日起天然气价格下调0.1元,对公司的B端装备和C端产品是利好,但是否会影响B端运营的毛利率?B端运营的定价机制是怎样的呢?</p>	<p>感谢您对公司的关注!公司B端运营项目采用BOO、BOT的方式进行项目实施,天然气价格的下调可以促进工商业用户及居民端煤改气的需求,有利于公司业务开展;B端运营项目一般根据当地能源价格及客户用气情况进行定价,公司2017年半年报数据显示,在天然气利用率上升,天然气价格下调背景下,公司B端运营项目毛利率仍小幅增长,本次天然气价格的调整预计不会对B端运营项目毛利率造成较大影响。谢谢! (2017-09-11 17:15:19) (已审核)</p>
15	产能	<p>今年以来,钢铁等基础原材料价格明显上涨,请问对公司的成本是否会构成压力?第三条生产线自动化程度如何?我看到上个月调研资料中提到第三条生产线还只是白天生产,目前是否是全天生产状态?</p>	<p>感谢您对公司的关注!公司产品销售价格一般根据主要原材料价格变动相应进行调整,对公司业绩影响较小。迪森家居引进欧洲最先进的自动化生产流水线及检测设备,根据公司生产计划及交货安排,公司将适时安排晚班,谢谢! (2017-09-11 17:13:42) (已审核)</p>
16	其他	<p>您好,我有一个问题和一个建议,先咨询您一个问题,制造天然气壁挂炉的技术门槛高不高,公司现在的主要竞争对手有哪些,公司有什么突出的核心技术来保证产品的持续竞争力,对于技术研发有多少投入,占到产品的销售额比例是多少,希望您不要嫌麻烦,对上述壁挂炉问题给予耐心解答。下面写一下个人的建议,作为电商行业的从业者,感觉公司在电商渠道不是太上心,或者说是对于电商的理念认知比较局限,就淘宝端看到的情况来看,小松鼠电器旗舰店的排名不算太突出,这对提升公司产品的形象不利,很多消费者都会在网上先搜索想要的产品,尤其是大型电器消费品,虽然不一定直接在网上购买,如果公司的旗舰店排名靠前,就能给消费者一种公司的产品就是市场主流产品的最直观印象,就像搜索油烟机首页第一排永远是方太,老板等主流品牌</p>	<p>感谢您对公司的关注与建议!迪森家居是国内最早从事设计、开发、生产、销售、服务于一体的家用燃气壁挂炉的企业之一。燃气壁挂炉行业在国内经历了二十多年的发展,形成了一批专业的壁挂炉企业,如以迪森“小松鼠”为代表的全国性主流品牌。迪森家居是国内壁挂炉行业的开创者,国家强制标准的主要编制者。自成立至今,迪森家居作为主导者和主要参与者编写了目前国内与壁挂炉行业相关的所有19项国家及行业标准,构建了中国壁挂炉行业包括产品、安全、能效、检测、安装、售后以及核心零部件等在内的标准体系,使行业全面进入标准化、规范化发展阶段,迪森家居拥有多项壁挂炉专利证书,成为国内壁挂炉技术方面的领先企业。经过多年的发展,迪森家居销售渠道已经实现对国内及国外主要市场的全面覆盖,形成以“零售+工程+电商”等全方位多元化的销售网络,在电商领域,公司在京东商城、天猫均开设旗舰店,为公司直营,由于壁挂炉产品安装较为复杂,部分客户引向线下销售。公司非常重视电商领域,也将持续加强线上推广。谢谢! (2017-09-11 17:11:05) (已审核)</p>

		的店铺一样，网络渠道不能局限于盈利，作为电商从业者都知道现在的电商利润不大，如果一味追求电商渠道的高利润反而不利于品牌的推广，很多品牌店的宗旨也是作为广告效应的存在，虽然是天猫旗舰店，但是从淘宝端引入的流量才是重点，所以建议公司加大店铺推广力度，提高产品排名，充分发挥电商渠道的品牌宣传和产品展示效应。希望公司能工重视，不过公司在京东的状况还是不错的。	
17	股价、市值	请问：公司能预测一下2017—2019年净利润复合增长率能否达到30%以上吗？另外，公司当前股价19元左右是否真实反映了公司的内在价值？！！	感谢您对公司的关注！公司业务开展良好，2017年半年度，实现归母净利润8788.38万元，较上年同期增长102.71%，公司将持续提高经营业绩回报广大投资者，谢谢！（2017-09-09 11:35:05）（已审核）
18	股价、市值	董秘：公司还是要顾及一下形象哦！没有一次像样的上涨！别的公司天天拉涨停，希望及时向董事长及老总们反应，及时出对策	感谢您对公司的关注！公司非常重视资本市场，积极通过多种方式传递公司价值，并将以良好的经营业绩回报广大投资者，谢谢！（2017-09-09 11:34:38）（已审核）
19	其他	您好，与迪森股份同业务类型的股票，都叫XX能源，迪森股份能否根据主营业务，将上市公司名字更改为“迪森能源”，以提高辨识度与公司知名度？	感谢您对公司的关注与建议！（2017-09-09 11:34:17）（已审核）
20	其他	董秘您好，请问贵公司小松鼠壁挂炉的屏蔽泵是用新沪的还是用国外品牌的多？	感谢您对公司的关注！根据不同型号，小松鼠壁挂炉的屏蔽泵采用格兰富、新沪、艾柯等进口及国产品牌产品，谢谢！（2017-09-06 14:30:42）（已审核）
21	股价、市值	股价这么疲软，其他创业板公司都涨上天了！公司为什么不重视呢？？	感谢您对公司的关注！公司非常重视资本市场，2017年8月29日，公司披露了半年度报告，业绩呈现增长态势。公司积极通过多种方式传递公司价值。股价小幅波动属于股票市场正常情况，公司将持续提高经营业绩回报投资者，谢谢！（2017-09-01 16:43:12）（已审核）
22	其他	很多中小创公司，在发布中报时，同时也发布1到9月份的盈利预测。贵公司怎么	感谢您对公司的关注！公司严格按照深圳证券交易所相关规则进行信息披露，按照相关规则要求，公司将在10月15日之前披露第三季度业绩预告，敬请关注，谢谢！

		没有发布?公司下一季度的预测大概什么时候发布?大概能增长多少?谢谢。	(2017-09-01 16:03:00) (已审核)
23	其他	请问公司是否还有第三期员工持股的计划?	感谢您对公司的关注!公司核心合伙人1号和2号持股计划于2016年9月完成公司股票购买,锁定期为6-8年,目前尚在存续期。为实现中长期发展战略目标,公司推行并实施核心合伙人持股计划并将综合考虑公司发展情况及时机推动下一期员工持股计划实施,谢谢! (2017-09-01 16:02:33) (已审核)
24	项目进展	请教您: 1、中报反应的小松鼠不含税价格为两千元,请问公司在雄县的销售门店的价格是多少? 2、在雄安新区目前是否有项目在运营,或者说有业务。	感谢您对公司的关注!公司C端业务受益于北方地区冬季清洁取暖政策,工程机订单量大幅增长,工程机主要采用专供机型,机型功能及操作较为简单,定价比一般零售机型低,小松鼠壁挂炉在雄县的门店为经销商加盟店,目前主要销售中高端机型。公司积极开展包括雄安新区在内的河北地区业务,开发了河北深泽热电联产等B端运营项目;B端装备成功中标中国人民解放军国防大学、北京科技大学、中国人民解放军北京军区北戴河疗养院等低氮冷凝锅炉改造项目;C端业务受益于北方冬季清洁取暖政策的实施,2017年上半年,订单量同比增长353%,公司在河北地区业务开展情况良好,谢谢! (2017-09-01 16:42:05) (已审核)
25	业绩	2017年8月9日调研活动会议纪要中提到,迪森家居三条生产线正在加班赶工,按照壁挂炉90万台的产能计算,目前的月出货量是否达到了7.5万台以上?按照每台465元净利润计算,三季度迪森家居的净利润是否有可能超过1个亿呢?	感谢您对公司的关注!迪森家居业务以销售量作为确认收入的统计口径,三季度的利润情况以2017年第三季度报告为准,请您关注,谢谢! (2017-08-30 15:29:53) (已审核)
26	业绩	河北省住建厅发布关于开展《雄安新区建设适用建材产品目录(第一批)》征集工作的通知。请问公司有资格申报吗?如果有资格,是否参加申报?谢谢	感谢您对公司的关注!经了解,此次产品目录的征集主要面对河北省内企业,暂未面向其他省份征集,公司将包括雄安新区在内的河北市场持续关注,谢谢! (2017-08-30 15:32:32) (已审核)
27	项目进展	月底了,雄安店开业没?开业了会不会公告?	感谢您对公司的关注!雄县的壁挂炉销售门店已正常营业,谢谢! (2017-08-30 15:28:54) (已审核)

28	其他	公司的天然气锅炉供热及天然气分布式能源设备、小松鼠”壁挂炉,等产品主要供应北方市场,现受《京津冀及周边地区 2017-2018 年秋冬季大气污染综合治理攻坚行动方案》“煤改气”政策影响,预计未来几年公司产品供不应求,产能严重不足,建议公司在河北雄安新区成立分公司进行生产供热设备,既可以节省运费,又能享受雄安新区的优惠政策,公司是否有这方面的计划?	感谢您对公司的关注和建议!在零售市场蓬勃发展和国家实施北方地区冬季清洁取暖的背景下,公司一方面大力加强渠道零售端的改革力度,积极推进产品升级计划、品牌提升计划、终端门店扩充计划,在消费升级的背景下,通过机制再造与创新,进一步提升小松鼠品牌影响力和公司壁挂炉产品零售市场占有率,截至目前,迪森家居小松鼠壁挂炉共有三条生产线,目前采用倒班的方式加快生产进度。2017年8月,第三条壁挂炉自动化生产线投产,产能达到90万台/年,满足目前的生产需求。谢谢! (2017-08-30 15:28:30) (已审核)
29	项目进展	公司很久没公告重要合同签订了 是否最近业务开展不利?另公司有那么多自有资金用于购买理财产品,产能却存在瓶颈,为何不转增股本	感谢您对公司的关注!公司业务开展情况良好,为及时、有效、公平地向市场传递公司业务开展情况信息,提高公司透明度,自2017年起,公司以季度为单位对外自愿性披露业务订单的实施及进展情况,并于2017年4月27日和2017年7月5日分别披露了一季度及半年度的订单情况,订单数量呈增长态势,谢谢! (2017-08-26 09:14:56) (已审核)
30	股价、市值	请问董秘,对公司股价怎么看?公司股价长期窄幅波动,没有换手,公司业绩不错,又多次增持,为什么股价总是不涨呢?	感谢您对公司的关注!我们关注到公司股价较为稳健,公司业绩呈现持续稳定增长态势。公司积极通过多种方式传递公司价值。股价小幅波动属于股票市场正常情况,公司将持续提高经营业绩回报投资者,谢谢! (2017-08-23 09:55:33) (已审核)
31	其他	雄安发展地热能,对公司的业务和业绩有什么影响?	感谢您对公司的关注!公司目前定位于清洁能源综合服务商,并在天然气应用下游领域,即B端运营、B端装备及C端产品与服务领域积极开展业务,目前尚未开展地热能业务,谢谢! (2017-08-23 09:55:10) (已审核)
32	业绩	华北 2+26 城进行煤改气,公司壁挂炉在此次煤改气过程中现有订单大概多少?对2017年业绩提升几何?	感谢您对公司的关注!受益于北方地区冬季清洁取暖政策推动及“以气代煤”等清洁能源替代政策的实施,公司壁挂炉业务开展顺利,2017年上半年实现订单量16.02万台,发货量14.02万台,销售量11.64万台,上半年销售量已接近去年全年销量,对公司业绩产生积极影响,同时,受采暖季等因素影响,小松鼠壁挂炉全年订单销量呈现“前低后高”的特点,一般下半年为销售旺季。谢谢! (2017-08-21 14:12:16) (已审核)
33	业绩	董秘你好,公司的“煤改气”政策的积极推进及相关补贴政策逐步落地是否对公司的未来业绩形成支撑?	感谢您对公司的关注!受益于北方地区冬季清洁取暖政策推动及国家“以气代煤”等清洁能源替代政策的实施,公司积极开展天然气相关业务, B端运营、B端装备及C端产品与服务(壁挂炉产品销售)业务均取得良好进展,预计对公司业绩产生积极影响。谢谢! (2017-08-21 14:11:53) (已审核)

34	合作模式	请问北方清洁取暖市场壁挂炉的招投标方式是怎样的？	<p>感谢您对公司的关注！壁挂炉的招投标方式主要有以下几种：</p> <p>1) 政府招标。主要分为公司直接投标和代理商投标两种方式。</p> <p>2) 燃气公司招标。某些地区由燃气公司负责管网及设备安装，公司直接与燃气公司进行合作。谢谢！ (2017-08-21 14:16:09) (已审核)</p>
35	项目进展	请介绍一下世纪新能源业务发展情况？	<p>感谢您对公司的关注！世纪新能源自成立以来一直从事天然气分布能源项目的托管、投资、运营，是国内最早进入天然气分布式能源细分行业的公司之一，总装机容量接近30MW，处于行业前列。目前，世纪新能源商业用户用能需求不断增加，原有装机规模已不能满足新增需求，因此，计划增加13MW装机规模的燃气机组及配套辅机设施为新增用能提供能源保障，目前已在施工建设阶段，预计将对未来业绩产生积极影响。谢谢！ (2017-08-21 14:15:46) (已审核)</p>
36	业务拓展	请介绍一下壁挂炉的行业空间？	<p>感谢您对公司的关注！早期，壁挂炉行业发展主要受两个条件影响，一是管道天然气的覆盖程度，二是集中供热区域。2000年以后，受益于国内房地产行业蓬勃发展，壁挂炉行业得到了发展，壁挂炉工程机由此迅速发展起来。2015年以来，随着国内消费升级的影响，小松鼠壁挂炉从过去工程机向零售机发展，从北方向南方市场发展。2016年下半年以来，受益于北方地区冬季清洁取暖政策推动及“以气代煤”等清洁能源替代政策的实施，小松鼠壁挂炉市场区域由过去主要集中在城市区域向城市郊区及农村地区发展。2016年，根据公开数据显示，全国壁挂炉销量共210万台。受益于“煤改气”政策及冬季清洁取暖政策，预计2017年全年壁挂炉销量将有大幅增长，预计将达到350万台。其中传统零售预计150万台，工程机预计200万台。谢谢！ (2017-08-21 14:15:27) (已审核)</p>
37	业绩	请问在北方煤改气的政策影响下公司壁挂炉业务的毛利率有什么变化？	<p>感谢您对公司的关注！2017年业务毛利率情况以公司定期报告为准，敬请关注。谢谢！ (2017-08-21 14:15:09) (已审核)</p>

38	业务拓展	请介绍一下目前北方“煤改气”市场的政策推动情况？	感谢您对公司的关注！ 2017年3月1日，环保部、发改委、财政部、能源局及相关6大省市市政府联合印发《京津冀及周边地区2017年大气污染防治工作方案》，将包括北京市、天津市及河北省26个城市（“2+26”城市）纳入京津冀大气污染传输通道。《方案》要求实施冬季清洁取暖重点工程，将“2+26”城市列为北方地区冬季清洁取暖规划首批实施范围。2017年5月19日，财政部、住房城乡建设部、环境保护部和国家能源局发布通知，决定开展中央财政支持北方地区冬季清洁取暖试点工作。明确试点示范期为三年，中央财政奖补资金标准根据城市规模分档确定，直辖市每年安排10亿元，省会城市每年安排7亿元，地级城市每年安排5亿元；试点工作将重点支持京津冀及周边地区大气污染传输通道“2+26”城市。谢谢！（2017-08-21 14:14:40）（已审核）
39	业务拓展	请介绍一下公司B端天然气业务拓展情况？	感谢您对公司的关注！2016年以来，公司顺应国家大气治理、天然气价格改革的趋势，结合公司业务发展需要，通过收购世纪新能源（商业端）、上海老港工业园区分布式能源项目（工业端），组建专业平台公司-上海迪兴，积极打造天然气分布式能源平台。目前公司积极推动分布式能源项目的落地，取得了良好的市场效果。此外，公司积极开拓天然气锅炉供热市场，2017年上半年，公司签订湖北老河口经济开发区项目等多个天然气项目，且潜在订单充足，市场效果良好。未来，公司将在B端运营服务方面重点开拓天然气锅炉供热、天然气分布式能源市场。谢谢！（2017-08-21 14:14:10）（已审核）
40	业绩	请介绍一下公司上半年B端装备订单大幅增长的原因及未来增长趋势？	感谢您对公司的关注！受益于天然气利用率提升及各地“煤改气”政策的快速推进，尤其是北京地区燃气锅炉对氮氧化物排放指标提高的需求及京津冀地区煤改气工业锅炉的需求增加，公司利用多年在燃气锅炉装备尤其是低氮冷凝锅炉的优势，快速抢占替换市场，B端装备今年上半年订单量较上年同期实现较大幅度增长，预计全年保持稳步增长趋势，为公司业绩带来积极影响。谢谢！（2017-08-21 14:13:51）（已审核）

41	其他	<p>请问“小松鼠”壁挂炉有哪些优势？</p>	<p>感谢您对公司的关注！一、品牌优势。迪森从2000年开始进入壁挂炉整装生产领域，早期是中外合资品牌，起步较高。经过17年发展，迪森家居旗下“小松鼠”品牌壁挂炉系列产品，已是行业内的知名品牌，也是最早获得欧洲CE产品认证的品牌。</p> <p>二、品质优势。迪森家居是国内壁挂炉行业的开创者，国家强制标准的编制者。迪森在壁挂炉的品质要求上非常高，在研发、质检、实验室等方面的投入都非常大，品质的高要求保证了小松鼠在行业内的领先地位。</p> <p>三、服务优势。小松鼠是国产壁挂炉里面唯一一家自建售后服务中心，并拥有24小时400专线的独立售后服务保障体系，小松鼠最大程度地及时响应用户，为用户提供最及时，最贴心的服务。</p> <p>四、渠道优势。经过多年的发展，迪森家居销售渠道已经实现对国内、国外主要市场的全面覆盖，形成以零售项目、工程项目、电商销售等多元化销售网络。迪森家居通过创新“线上+线下”渠道推广，连续十多年始终保持行业领先地位。谢谢！（2017-08-21 14:13:35）（已审核）</p>
42	产能	<p>请介绍迪森家居壁挂炉的生产情况？</p>	<p>感谢您对公司的关注！截至目前，迪森家居小松鼠壁挂炉共有ABC三条生产线，目标产量为每条线700台/12小时，目前采用倒班的方式加快生产进度。2017年8月，第三条（C线）壁挂炉自动化生产线投产，产能达到90万台/年。公司严格控制壁挂炉的产品质量，每条生产线配备8台检测台。小松鼠是燃气壁挂炉强制标准的制订者，产品检测均高于标准，并做到每台产品全检测。公司严控生产过程中的每一个环节，力保产品高质量。谢谢！（2017-08-21 14:13:08）（已审核）</p>
43	业务拓展	<p>请问北方清洁取暖政府的补贴对有什么影响公司？</p>	<p>感谢您对公司的关注！目前，北方清洁取暖补贴政策发放一般有两种途径，一是直接向厂家发放补贴，以石家庄为例，一般壁挂炉安装调试后，由政府直接补贴给壁挂炉厂家；二是直接补贴给燃气公司，部分地区政府以燃气公司为代表进行招标，待壁挂炉安装调试后，由政府直接补贴给燃气公司。公司直接投标的区域，补贴一般半年到一年可以到位；代理商投标的区域，代理商全款提货，政府补贴由代理商负责跟进，总体来说，对公司不存在较大影响。谢谢！（2017-08-21 14:12:49）（已审核）</p>

44	其他	<p>据调查,大部分个人客户是南方客户,因为南方没有集中供暖,而有条件的家庭会优先选择燃气壁挂炉供暖。建议公司应当完善男方销售布局。另外随着能源结构改革的推进,天然气将更加普及,燃气壁挂炉是仅次于燃气灶之外的天然气主要使用方式,在天然气应用终端方面会有很大的发展潜力。最后,希望公司管理层及员工抓住机遇手里有钱就持股,为自己投资的公司干活,分享企业成长!不敢说十倍八倍,但以目前价格来说,肯定会有很好的回报。</p>	<p>感谢您对公司的关注和建议!随着国内消费升级普及,南方分户式取暖市场需求日益提高,燃气壁挂炉销售市场迎来巨大机遇,公司“小松鼠”壁挂炉凭借过硬的品质及多年的品牌优势,积极布局南方分户采暖市场。此外,公司分别于2014年、2016年实施“股权激励计划”及“核心合伙人持股计划”,不断增强公司管理层及中层员工的持股比例,凝聚核心力量,实现“共创、共担、共享”。公司管理层对未来充满信心,也将以良好的业绩回馈广大投资者。谢谢!(2017-08-21 14:11:12)(已审核)</p>
45	业务拓展	<p>按照英国经验,治理大气污染除了环保关键是改善能源结构,提高天然气等的比重。在国家推动煤改气,大力发展地热能,可燃冰开采获得突破的大好时代,大力推广公司的小松鼠壁挂炉。</p>	<p>感谢您对公司的关注与认可,公司将顺应国家能源改革政策、天然气普及率提升及各地“煤改气”快速推进的积极势头,加大B端运营及B端装备的业务开拓力度,以及积极开拓北方清洁取暖市场,以良好的业绩回报广大投资者。谢谢!(2017-08-21 14:10:50)(已审核)</p>
46	业务拓展	<p>建议公司收购或者合作一家物联网企业,把公司家庭端壁挂炉,做成智能壁挂炉,利用人工智能大数据技术连接千家万户,向智能家居方向发展。公司也能享受更高的估值。</p>	<p>感谢您对公司的关注与建议!迪森家居早期已通过增资控股湖南索拓科技有限公司,开启互联网温控系统,为家庭终端提供智能、舒适的室内家居环境综合解决方案,打造“智慧家居与能源管理平台”。谢谢!(2017-08-21 14:10:14)(已审核)</p>
47	业绩	<p>公司在河北地区开了多少家分店,这些分店是由广州总部远程管辖还是由河北分公司管辖的?另外煤改气补贴对相关区域公司现金流是否有影响</p>	<p>感谢您对公司的关注!公司在河北省共有门店接近20家,部分为公司直营,部分为经销商经营,目前订单情况良好,目前公司主要布局回款情况较好的中大型城镇,对公司现金流影响较小,谢谢!(2017-08-14 17:25:36)(已审核)</p>
48	业务拓展	<p>您好董秘,请问公司有没有布局河北煤改气市场,雄安新区有无销售业务?谢谢!</p>	<p>感谢您对公司的关注!公司积极投入包括雄安新区在内的河北煤改气市场,小松鼠壁挂炉在石家庄市、保定市、廊坊市、邢台市等地区均已中标;公司在河北已设立子公司从事B端运营和装备的项目开发,目前订单情况良好。公司已在雄县筹划开设小松鼠壁挂炉销售门店,预计将于8月底正式营业。公司也将继续努力,用良好的业绩回报投资者。谢谢!(2017-08-14 17:24:50)(已审核)</p>

49	分红、高送转	<p>请问公司高层是否考虑中报通过高送转来提振股市信心，公司的业绩蒸蒸日上，可是自从15年之后，股价突破20都难。目前公司处于飞速发展，需要用现金的时候，分红我觉得不可取，希望股东考虑一下送转，谢谢</p>	<p>感谢您对公司业绩的肯定及建议！公司将充分考虑公司发展现状、股东利益等合理因素，在合法合规的情况下，努力为股东创造价值。同时，公司将持续做强做大公司业务，用良好的业绩回报广大投资者。谢谢！（2017-08-10 14:49:09）（已审核）</p>
50	股东名册	<p>你好！请问截止2017.8.1号，公司股东人数是多少？机构户数是多少？谢谢</p>	<p>感谢您对公司的关注！公司截至2017年6月30日的股东人数将在2017年半年度报告中披露，请您关注，谢谢！（2017-08-10 14:47:14）（已审核）</p>
51	业绩	<p>请问公司7月份的壁挂炉销量如何？</p>	<p>感谢您对公司的关注！受益于北方地区冬季清洁取暖政策推动及“以气代煤”等清洁能源替代政策的实施，公司壁挂炉业务开展顺利，2017年上半年实现订单量16.02万台，发货量14.02万台，销售量11.64万台。公司将于10月初发布第三季度壁挂炉销售数量，谢谢！（2017-08-08 09:35:59）（已审核）</p>
52	股价、市值	<p>迪森股份经营处于历史最好的时候，而且国家有补贴，未来空间广阔，股价却萎靡不振。不仅不能反应公司的经营现状，甚至连指数都跑不过。持有迪森股份的基本都没赚到钱。真的十分失望，希望公司能够多重视资本市场。多出一些措施提振股价。这样子才是双赢</p>	<p>感谢您对公司的关注！公司基本面良好！公司非常重视资本市场，持续通过多种方式传递公司价值。基于对公司未来持续健康发展的信心，公司董事长李祖芹先生于2017年7月26日通过深圳证券交易所竞价交易系统增持本公司股份265,700股。谢谢！（2017-08-08 09:35:18）（已审核）</p>
53	项目进展	<p>感谢董秘最近回复的这么勤快，放假也愿意和我们投资者进行互动，领导们也在不断增持，推荐迪森股份的机构也越来越多了，这段时间的一些现象表示公司也越来越重视资本市场了。其实迪森现在经营状况这么好，资本市场上完全也可以撸起袖子干，让市值做到与经营状况相匹配。这样子对于企业的经营也是大有好处的。给公司的改变赞一个。另外现在市场一致预期今年的壁挂炉是卖27万台左右。是否有可能超预期呢</p>	<p>感谢您对公司的关注与认同！受益于北方地区冬季清洁取暖政策推动及“以气代煤”等清洁能源替代政策的实施，公司壁挂炉业务开展顺利，2017年上半年实现订单量16.02万台，发货量14.02万台，销售量11.64万台。受采暖季等因素影响，小松鼠壁挂炉全年订单销量呈现“前低后高”的特点，一般下半年为销售旺季。谢谢！（2017-08-01 17:35:49）（已审核）</p>

54	其他	请问在京津冀地区煤改气用户，每户补贴八千元之后还有用气补贴是不是真的	感谢您对公司的关注！据了解，京津冀地区不同地点补贴政策存在差异，如保定市的补贴政策为给予燃气设备购置安装投资 70% 补贴，每户最高补贴不超过 2700 元，禁煤区农村农户采暖用气 1 元/立方米的气价补贴，每户每个采暖期最高补贴气量 1200 立方米；沧州市的补贴政策为给予燃气设备购置安装投资 1000 元/台，天然气费用每户每个采暖期补贴 500 元。不同地区的补贴政策以当地政府发布为准，谢谢！（2017-07-31 13:41:33）（已审核）
55	业务拓展	山东省环保任务十分紧迫，公司是否有重视山东板块业务扩展。	感谢您对公司的关注！公司非常重视山东省业务扩展，并于 2016 年在山东设立控股子公司负责山东区域清洁能源运营市场开发工作，目前运营项目开发进展顺利；此外，C 端“小松鼠”壁挂炉业务在京津冀及周边地区，包括山东地区也在积极推进。谢谢！（2017-07-29 16:12:58）（已审核）
56		今天早盘的走势，再次说明，想靠业绩和增持，作用微乎其微。1、看看开盘的集合竞价，就知道，没资金关注啊；2、流通股东里没有压舱石式的坚定股东，二级市场一旦趋势走坏，想扭住，比登天还难；3、建议董事会要转变思路，真正读懂和体会资本市场的运行规则，不是走歪门邪道，是要非常规举措才可以。	感谢您对公司的关注与建议！公司基本面良好，公司董事会及管理层对公司发展充满信心，也将加强与券商及基金机构的良好沟通，谢谢！（2017-07-27 15:50:17）（已审核）
57	其他	1、看到董事长增持了，不过很不幸，当天还是被套住，说明市场的做空力量是很强大的，散户的资金是杯水车薪，趋势的力量是改变不了的；2、建议公司要有雄心，做行业的独角兽，也就是真正有牌子，才会被市场看好和认同。要丢弃靠业绩的增长，投资者和投机者就会看好公司的幼稚想法。一定是有故事、传奇的公司，才会有市场的溢价。而现在，行业的机会，你们正可以创造历史和未来，在天然气应用市场称王称霸。	感谢您对公司的关注和建议！公司顺应能源结构调整、天然气利用率提升及各地“煤改气”政策快速推进的积极势头，利用多年在燃气锅炉装备及第三方运营服务方面的优势，积极推动布局“煤改气”区域内天然气供热运营、天然气分布式能源及天然气锅炉市场，同时，在北方地区冬季清洁取暖政策推动及“以气代煤”等清洁能源替代政策的实施推动下，积极推动公司 C 端产品与服务的业务布局，使公司实现快速发展。谢谢！（2017-07-27 15:49:45）（已审核）

58	分红、高送转	建议公司中报通过 10 送 10 股来提振一下股民的信心。一是因为公司今年经营确实不错，属于历史巅峰，而且接下来几年都会有不错的增长，目前的股价完全无法反应公司的经营状况。二是用现金分红不可取，因为目前公司处于订单旺盛，且逐年大幅增加的时期，需要用钱扩大产能。	感谢您对公司业绩的肯定及建议！公司将充分考虑公司发展现状、股东利益等合理因素，在合法合规的情况下，努力为股东创造价值。同时，公司将持续做强做大公司业务，用良好的业绩回报广大投资者。谢谢！（2017-07-27 15:47:07）（已审核）
59	股价、市值	知道贵公司的领导都是做事的人，看不起资本市场。但是有时候适当在资本市场上进行一些宣传和引导，对你们自身产品的销售与宣传也是大有裨益。贵公司的股价最近动不动就大跌，很容易让投资者觉得你们是不是经营上面出现了什么问题。望贵公司多重视资本市场，谢谢。	感谢您对公司的关注！公司一直十分重视市值管理工作，重视与投资者的沟通交流和价值传递。目前公司基本面良好。公司将持续加强品牌宣传和与资本市场投资者的沟通交流，用良好的业绩回报广大股东。谢谢！（2017-07-27 15:45:44）（已审核）
60	项目进展	请问，公司碳资产项目开发的最新情况如何？	感谢您对公司的关注！目前公司主导开发的温室气体自愿减排方法学《CM-106-V01 生物质燃气的生产和销售》已正式通过国家发展和改革委员会的审核，成功备案为国家第十批温室气体自愿减排方法学，且第一批减排量已经国家发改委签发。公司正在跟进其他碳减排项目开发，并将持续推进碳资产项目的开发工作，谢谢！（2017-07-26 10:30:56）（已审核）
61	股价、市值	建议公司直接停牌，搞个收购项目，管理市值的好方法。	感谢您对公司的关注与建议！公司将结合自身业务发展情况，充分利用资本优势，适时通过行业布局及整合清洁能源领域优质资产，快速提高公司整体盈利能力。谢谢！（2017-07-26 10:30:34）（已审核）
62	其他	行业或者公司，最近是不是有利空消息，盘面看，明显有较多资金流出，请公司做好信息披露工作。	感谢您对公司的关注！目前，公司基本面良好，公司严格按照深交所的相关规定履行信息披露义务。谢谢！（2017-07-26 10:29:50）（已审核）
63	股价、市值	建议公司要做市值管理，特别是重点和私募基金搞好关系，公募都是做配置的，蜻蜓点水没花头。这么多员工入股，股价在成本价下面，不做好市值管理，后面到时候清盘就被动了。另外，要	感谢您对公司的关注与建议！公司一直重视投资者关系管理工作，通过路演、互动易、电话等多种方式与投资者进行交流，积极对市场进行价值传递，公司将加强与券商及基金机构保持良好沟通，谢谢！（2017-07-26 10:29:10）（已审核）

		认识到，现在的证券市场缺资金啊，没人关注和资金持续流入，就是死蟹一只，对股东没好处。	
64	业务拓展	日前四川省发改委与能源局联合印发了《关于加强天然气分布式能源项目管理的指导意见》。该意见以国家天然气分布式能源相关指导意见及管理办法有关规定为依据，结合四川省天然气发展的实际情况，旨在规范天然气分布式能源项目管理，推动四川省天然气分布式能源科学有序发展。建议公司去四川拓展业务！	感谢您对公司的关注与建议！公司于 2016 年收购成都世纪新能源，世纪新能源在四川地区从事天然气分布能源项目的托管、投资、运营，参与投资并运营管理了成都世纪城国际新会展中心能源站、成都新世纪环球中心能源站、黑龙滩度假区能源站、三岔湖景区能源站等天然气分布式能源系统，总装机容量接近 30MW，处于行业前列。成都世纪新能源作为公司的重要子公司，积极在西南地区拓展分布式能源业务，并取得良好业绩，谢谢！（2017-07-19 09:00:33）(已审核)
65	其他	怎么做 c 端，建议去格力、美的、老板电器等家电企业，多挖人！	感谢您的关注与建议！人才是公司的第一生产力，公司将持续加强人才的储备与培养，谢谢！（2017-07-19 08:59:47）(已审核)
66	其他	请问小松鼠壁挂炉的市场终端零售价是多少？和进口的威能、菲斯曼比较，有什么优劣区别？壁挂炉的推广有开直营店吗？	感谢您对公司的关注！较进口品牌相比，“小松鼠”壁挂炉具有突出优势，且比进口品牌壁挂炉价格优惠。“小松鼠”具体优势如下：一、品牌优势。迪森家居成立于 2000 年，为国家级重点高新技术企业，是国内最早从事设计、开发、生产、销售、服务于一体的家用燃气壁挂炉的企业之一。迪森从 2000 年开始进入壁挂炉整装生产领域，早期是中外合资品牌，起步较高。经过 17 年发展，迪森家居旗下“小松鼠”品牌壁挂炉系列产品，已是行业内的知名品牌，也是最早获得欧洲 CE 产品认证的品牌。二、品质优势。迪森家居是国内壁挂炉行业的开创者，国家强制标准的编制者。迪森在壁挂炉的品质要求上非常高，在研发、质检、实验室等方面的投入都非常大，品质的高要求保证了小松鼠在行业内的领先地位。三、服务优势。小松鼠是国产壁挂炉里面唯一一家自建售后服务中心，并拥有 24 小时 400 专线的独立售后服务保障体系，小松鼠最大程度地及时响应用户，为用户提供最及时，最贴心的服务。四、渠道优势。经过多年的发展，迪森家居销售渠道已经实现对国内、国外主要市场的全面覆盖，形成以零售项目、工程项目、电商销售等多元化销售网络。迪森家居通过创新“线上+线下”渠道推广，连续十多年始终保持行业领先地位。谢谢！（2017-07-19 08:59:25）(已审核)

67	业务拓展	公司今年业绩不错，对于今后有何规划。	感谢您对公司的关注！未来，公司将依靠内生增长和外延驱动双轮驱动，实现公司业绩水平进一步提升。其中，内生增长即公司顺应能源结构调整、天然气利用率提升及各地“煤改气”政策快速推进的积极势头，利用多年在燃气锅炉装备及第三方运营服务方面的优势，积极推动布局“煤改气”区域内天然气供热运营、天然气分布式能源及天然气锅炉市场，同时，在北方地区冬季清洁取暖政策推动及“以气代煤”等清洁能源替代政策的实施推动下，积极推动公司C端产品与服务的业务布局；外延驱动即定位“清洁能源综合服务商”，充分利用公司资本优势，通过行业布局及整合清洁能源领域优质资产，快速提高公司整体盈利能力。谢谢！（2017-07-11 10:22:21）（已审核）
68	产能	产能情况怎么样。	感谢您对公司的关注！目前迪森家居拥有国内最大的专业壁挂炉自动化流水线，设计产能约为70万台/年，为壁挂炉业务快速增长提供生产支持，谢谢！（2017-07-11 10:21:48）（已审核）
69	业绩	公司半年度有业绩修正公告吗？是否达到上限？	感谢您对公司的关注！根据公司披露的半年度业绩预告，公司业绩较上年同期预计增长70%至100%，公司未发布业绩修正公告，谢谢！（2017-07-11 10:21:19）（已审核）
70	分红、高送转	强烈要求公司进行10送5或10送10	感谢您对公司的关注与建议，谢谢！（2017-07-11 10:20:24）（已审核）
71	分红、高送转	公司半年度实际控制人是否有送股提案？	感谢您对公司的关注！公司目前尚未收到此提案，谢谢！（2017-07-11 10:19:58）（已审核）
72	股价、市值	公司是否业绩有问题？股价不涨反跌	感谢您对公司的关注！公司基本面正常。近日公司披露了2017年第二季度订单情况进展公告，业务订单进展良好。根据公司披露的半年度业绩预告，公司业绩较上年同期预计增长70%至100%，谢谢！（2017-07-11 10:19:30）（已审核）
73	股东名册	请问公司领导截止6月30号股东人数为多少，谢谢领导的回复！！	感谢您对公司的关注，截至2017年3月31日，公司股东总人数为10,464名，公司6月30日的股东人数将在半年度报告中披露。谢谢！（2017-07-11 10:18:57）（已审核）
74	产能	据传公司C端上有供应链核心零部件供货不足，使订单难以交付，且成本上升。请介绍具体情况。	感谢您对公司的关注！公司C端业务生产及营运一切正常，不存在供货不足的情况，订单均按时交付。谢谢！（2017-07-06 14:38:38）（已审核）